

Ihr innovativer Finanzpartner

WIR FINANZIEREN GEMEINSAM IHRE ZUKUNFT
FLEXIBLE FINANZIERUNGSLÖSUNGEN FÜR DEN MITTELSTAND



Bildquelle: iStockphoto

Schneller zur Kaufentscheidung

MIT FINANZLÖSUNGEN ZUR ABSATZFINANZIERUNG

Sie sind Händler oder Hersteller und möchten Ihren Absatz durch innovative und branchenspezifische Gesamtkonzepte steigern? Bieten Sie Ihren Kunden, neben Leasing und Mietkauf, ein Mietkomplettpaket aus Investitionsobjekt, Finanzierung und Services aus einer Hand.

Sie haben ein hervorragendes Produkt. Wir die passende Finanzlösung.

WIE DAS FUNKTIONIERT?

Bieten Sie Ihren Kunden die Vorzüge innovativer Finanzierungslösungen in Form von Leasing, Miete oder Mietkauf direkt mit an, denn damit sind Sie in der Lage, Ihren Kunden, neben klassischen Produkten zur Absatzfinanzierung und Absatzförderung auch innovative und umfassende Branchenlösungen sowie Gesamtkonzepte an die Hand zu geben.

Sie erhalten Verträge, die auf Ihre und die Bedürfnisse Ihrer Kunden abgestimmt sind, bei Bedarf auch gerne mit Ihrem eigenen Logo.

Im Beratungsgespräch bieten Sie eine Finanzierung über Leasing, Miete oder Mietkauf an und bestimmen, gemeinsam mit Ihrem Kunden, individuelle Parameter hinsichtlich der Laufzeit, Restwert, Ratenhöhe und Mengen.

Von der Bonitätsanfrage über die Vertragsverwaltung bis hin zur Portfolioübersicht steht Ihnen unser Partner Portal vollumfänglich zur Verfügung.

Mercator-Leasing begleicht die Rechnung und zieht in der Regel die Raten direkt beim Kunden ein.

Enthält die beim Kunden eingezogene Rate von Ihnen erbrachte produktbegleitende Dienstleistungen, wie z.B. die Wartung, werden Ihnen diese monatlich gutgeschrieben.

Vorteile der Absatzfinanzierung

FÜR SIE ALS FACHHÄNDLER ODER HERSTELLER



Attraktives Verkaufsargument

Im Gegensatz zu einer Gesamtsumme beim Kauf, erleichtern **überschaubare Raten** – heruntergebrochen auf die Kosten pro Tag, Monat oder auf eine andere Abrechnungseinheit – die Entscheidung des Kunden für Ihr Produkt.



Schneller Geldeingang

Als Leasinggeber bzw. Vermieter begleichen wir die Kosten für die Investition des Kunden. Sie erhalten innerhalb kurzer Zeit den Rechnungsbetrag über die Investitionskosten auf Ihr Konto und sind damit unabhängig von der Zahlungsmoral Ihrer Kunden. Gleichzeitig trägt Mercator-Leasing das **Bonitätsrisiko des Kunden**.



Rundum-Sorglos-Paket

Die Mietrate enthält auf Wunsch, neben dem reinen Finanzierungsanteil für das Produkt, auch die begleitenden Service- und Wartungsleistungen. Damit erweitern Sie Ihr Produktportfolio um eine Dienstleistung und können das **Komplettpaket aus Produkt und der optimalen Finanzierungsform aus einer Hand** anbieten.



Zentraler Ansprechpartner

Sie sind erster Ansprechpartner des Kunden und koordinieren sowohl die Beschaffung als auch die Dienstleistungen rund um das Produkt. Damit **begleiten Sie ihn langfristig** und schaffen eine **stabile Kundenbindung**. Sie erzielen **Potenzial für qualifizierte Optimierungsgespräche und Folgegeschäft**.

Unsere Finanzdienstleistung

PASSGENAU, INDIVIDUELL UND ZUKUNTSORIENTIERT

Wir betreuen und unterstützen Sie während des gesamten Verkaufsprozesses mit ganzheitlichen Vertragslösungen, bei der Konzeption, Beratung und Umsetzung von Kundenanforderungen hinsichtlich der Vertragsinhalte, bei der Kalkulation, beim Angebot und der Vertragserstellung, bei der Ausarbeitung von Individualvertragslösungen für größere Projekte und Ausschreibungen sowie bei der Finanzierung des Aufwands von Pre-Sales-Aktivitäten und des operativen Verkaufs.

Partner Portal

DIE ONLINELÖSUNG VON MERCATOR-LEASING

Für eine schnelle, sichere und unkomplizierte Abwicklung der B2B-Geschäfte sowie einer vollumfänglichen Kunden- und Vertragsverwaltung sorgt das Partner Portal.

Dieses Onlinetool beinhaltet ein umfassendes Rechtemanagement und integriert alle wichtigen Funktionen für einen erfolgreichen Geschäftsabschluss: von der Adressprüfung über die Eingabe der Bonitätsanfrage, das Erstellen von Vertragsdokumenten oder Vertragsalternativen bis hin zur Portfolioübersicht.

Mit dem Partner Portal können Sie rund um die Uhr, 7 Tage in der Woche, Ihren Kunden – zusätzlich zu Ihrem Produkt bzw. Dienstleistungsangebot – **attraktive Leasing- und Mietmodelle anbieten. Und das immer top-aktuell.**

Ihre Vorteile

AUF EINEN BLICK

- Einfache und unkomplizierte Abwicklung der B2B-Geschäfte (Kunden- und Vertragsmanagement)
- Schnelle Kreditentscheidung
- Vertragsunterlagen werden online eingereicht
- E-Signatur möglich
- GWG-Prüfung durch Vorlage eines Ausweises des Unterzeichners ist ausreichend

Sie haben noch keine Zugangsdaten?



Scannen Sie den QR-Code.
Dann können Sie sich hier einfach und schnell registrieren.

Aus gutem Grund zu Mercator-Leasing

FÜR JEDEN BEDARF DIE OPTIMALE FINANZLÖSUNG

Seit 30 Jahren begleitet Mercator-Leasing kleine und mittelständische Unternehmen verschiedenster Branchen im B2B-Bereich und entwickelt intelligente, zukunftsweisende Finanzkonzepte.

Mercator-Leasing ist ein Tochterunternehmen der Privatbanken Fürstlich Castell'sche Bank, Credit Casse AG und dem Bankhaus Max Flessa KG. Beständigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Vertrauen sind tragende Säulen dieser Unternehmenskonstellation.



Vertragskonzept

Unserem erstklassigen Leistungs- und Qualitätsanspruch entspricht es, zu jeder Zeit, für jeden Bedarf die richtige Lösung für Leasing, Miete und Mietkauf zu finden.



Flexibilität

Wir passen uns Ihren Bedürfnissen und denen Ihrer Kunden an – auch während der Vertragslaufzeit. Wir gestalten den Vertrag, die Abrechnung und den Ratenverlauf je nach Kundenwunsch.



Team

Unabhängig davon, für welches Finanzkonzept Sie sich entscheiden, wir sind für Sie da. Denn die Zufriedenheit unserer Kunden ist unsere größte Motivation.

Profitieren Sie von einer Kooperation mit Mercator-Leasing und unseren Vertragslösungen, die Ihnen den Rücken für das Kerngeschäft freihalten und zu Ihrem Unternehmen passen.

Gerade wenn es um Ihre Finanzangelegenheiten geht, ist ein persönliches Gespräch unersetzbar.

DÜRFEN WIR SIE PERSÖNLICH ÜBERZEUGEN?



Scannen Sie den QR-Code.

Hier finden Sie Ihren persönlichen Ansprechpartner ganz in Ihrer Nähe.



Vertrauen Sie unserer Erfahrung

UND DAS ERFOLGREICH SEIT ÜBER 30 JAHREN

RATING

AA-

VC-INDEX

100

KUNDEN

> 70.000

MERCATOR-LEASING ZÄHLT HEUTE ZU DEN TOP 10
DER MITTELSTÄNDISCHEN LEASINGANBIETER IN DEUTSCHLAND.

Für jede Branche die passende Finanzlösung

VERTRAUEN SIE UNSERER LANGJÄHRIGEN ERFAHRUNG

Das genaue Wissen um die Bedürfnisse und Herausforderungen Ihrer jeweiligen Branche ermöglicht die Entwicklung zukunfts-fähiger Finanzlösungen. Unser Ziel ist es, Ihnen dadurch einen Wettbewerbsvorsprung zu sichern.

Office & IT

OPTIMIEREN SIE IHREN VERKAUFSERFOLG
UND BIETEN SIE MODERNSTE AUSSTATTUNG

Kopierer mieten, Leasing und Mietkauf für
Bürotechnik, IT, Software oder TK



Industrie

FINANZIEREN SIE IHRE INDUSTRIEMASCHINEN
UND TRANSPORTANLAGEN

Miete oder Leasing von Produktionsmaschinen,
Transportanlagen oder gewerblicher Einrichtung



Medizin- & Labortechnik

BIETEN SIE MODERNSTE TECHNOLOGIE UND
AUSSTATTUNG FÜR DIE MEDIZIN- UND
LABORTECHNIK

Medizinische Geräte Mieten, Leasing und
Mietkauf für Bildgebende Verfahren,
Laboreinrichtung und Labortechnik



Transport

SIE HABEN DIE ZUKUNFT DES MASCHINENPARKS
IM BLICK – FINANZLÖSUNGEN FÜR
ALLES WAS FÄHRT

Bleiben Sie auf der Erfolgsspur – mit unseren
maßgeschneiderten Finanzlösungen rund
um den Transport





**Man merkt, dass sich
Mercator-Leasing als Partner
Gedanken macht und sich
immer verbessern möchte.
Man lässt nicht einfach alles
wie es ist, weil es läuft, sondern
man erfindet sich selbst auch neu, um seinen
Partnern Innovationen anbieten zu können.**

KUNDEN ÜBER UNS